

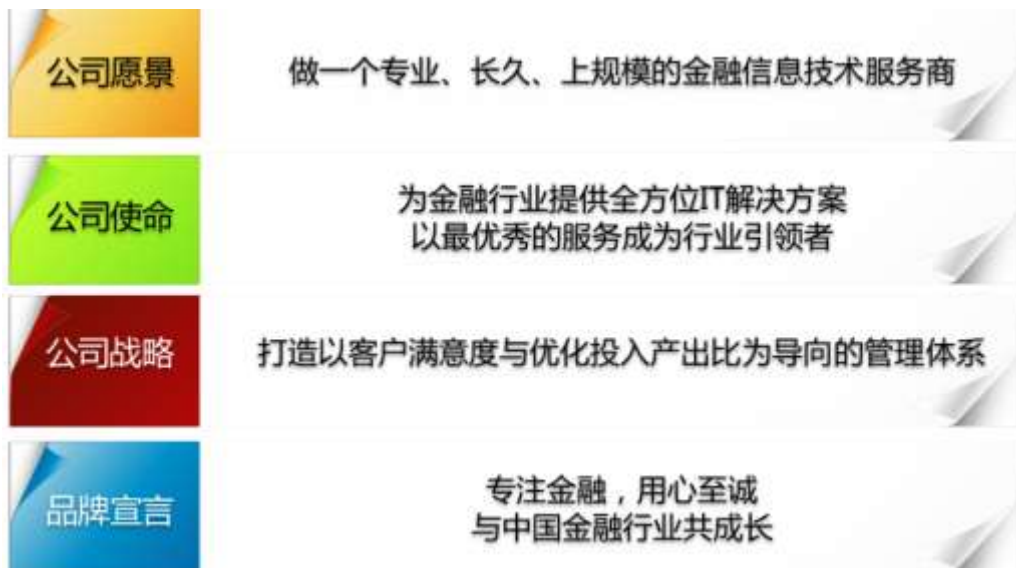
---

**尊敬的各位领导、各位嘉宾，尊敬的各位专家、客户、合作伙伴、朋友们：**

大家好！今天我们在风景秀美的张家界欢聚一堂，共同出席 2011 年金融行业高峰论坛，首先我代表宇信易诚科技有限公司对各位嘉宾、领导、专家学者和合作伙伴的到来表示衷心的感谢和热烈的欢迎！

宇信易诚一年一度的金融行业高峰论坛到今年已经是第五届了，之前分别在厦门、丽江、成都、杭州举办，我们希望通过这个论坛，为大家搭建一个产业界和金融界良好的沟通平台。本次论坛以“中国金融‘十二五’，IT 治理与规划为主题”，我们很荣幸的请到很多了知名的经济学家、金融专家、银行家、业界专业机构专家出席本次论坛。我希望通过一系列精彩的专题演讲、对话，与大家共同展望 2011 年中国宏观经济走势和金融市场政策，并重点就 IT 治理规划、迎难而上以及风险管理的领域进行专业的探讨，为推动“十二五”时代金融业的高速发展提供有参考价值的思路和应对策略。

宇信易诚始终以推动中国金融信息化为企业首任，今年是“十二五”的开局之年，中国金融行业不断的创新发展，作为金融 IT 服务商的宇信易诚也在不断的调整思路 and 战略，与中国金融行业共同成长。在这里，我要特要感谢各位客户，有了你们的理解、信任与合作，才可以使我们不断的成长和发展，我下面给大家汇报一下宇信易诚的近况和未来发展计划，希望得到大家更多的支持和理解。



首先，请允许我对公司愿景、使命、战略、品牌做一个逐一的梳理，大家可以看到我们使命是对金融行业提供全方位的 IT 解决方案，同时另外一个关键词是服务，我们希望以最优秀的服务成为行业的引领者。打造以客户满意度与优化投入产出比为导向的管理体系，希望与大家一如既往的保持战略合作。

### 公司的发展历程



这是宇信易诚的发展历程，公司在 1999 年成立，2003 年成为建行最大的国内 IT 服务提供商，2005 年被德勤列为亚太地区成长最快的高科技企业，2006 年在 IDC 的报告中已经进入了中国银行业信息技术服务商前五名的行列，2007 年我们成为首家在美国上市的中国

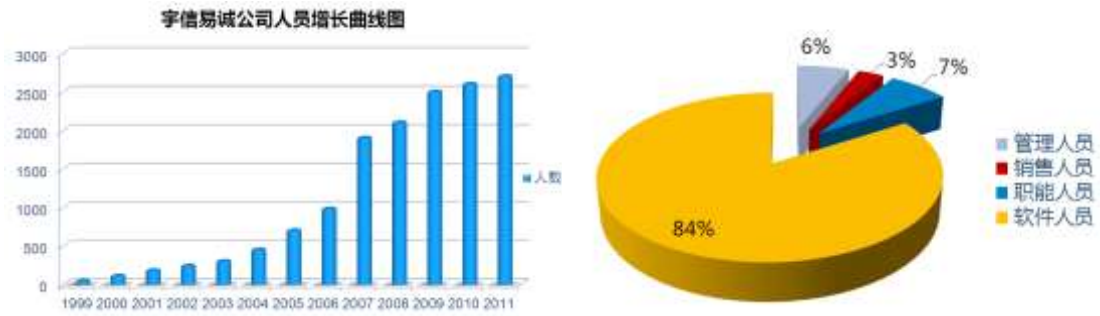
金融 IT 服务商，之后公司进入一个快速发展期，我们对国内几家不同业务特点的公司进行了收购，2008 到现在公司发展迅速，进入 IT 规划市场，在融资行业也获得了成长进步和快速发展，连续三年在 IDC 银行业 IT 服务商排名在前三名，我们未来可以朝着金融服务第一品牌方向继续发展。



以上是 IDC 的报告中的一些数据，体现了宇信易诚目前的行业地位，我们已经连续三年成为中国银行业 IT 解决方案高端扩张的前三名，同时我们在电子渠道领域上也有高度的投入，包括呼叫中心、网上银行、手机银行，以及未来可能涉及到电子商务、移动电视商务等方面，我们都拥有最大的市场份额和领先的产品解决方案。除此之外，我们拥有信贷类产品销量第一的市场份额，管理类产品包括银行风险、资产负债管理方面的运用非常先进的模式并获得领先的市场份额。

**公司的技术力量及业绩成长**

宇信易诚公司人员分布图 (截止2010.12.31)



众所周知,作为一个 IT 服务的公司,人力资源强则企业就强,那么公司的人数是我们的服务能力及业务覆盖能力的一个重要的因素。从上图上大家可以看到连续多年我们公司的人数快速增长,目前公司有 2500 多名员工, 80%以上是软件人员。软件收入保持着年均 45% 的增长率,在 2007 年我们刚上市的时候,就是 1.0 亿多的营业额,到 2010 年已经达到 4 亿 7 千多万,短短的 4 年时间,公司的收入增长 3 倍,是一个快速发展的时期。

公司的服务目录

以咨询为先导、以产品为依托、以服务为基础

咨询	业务解决方案	自主产品	技术服务
<b>IT建设类咨询</b> 银行IT基础设施规划 银行IT架构设计咨询 核心系统改造咨询 灾备中心建设咨询 IT测试中心建设咨询	<b>交易类方案</b> 核心系统改造解决方案 国际结算业务解决方案 票据管理解决方案 票据定价解决方案 票据风险管理解决方案 资金转移定价系统 资产负债管理解决方案 流动性风险管理解决方案 净利息收益率解决方案 银行风险管理解决方案 合规风险管理解决方案 反欺诈解决方案 RWA计量解决方案 经济资本管理解决方案 风险数据平台建设解决方案 组合风险管理解决方案 压力测试解决方案	<b>基础类产品</b> 服务类产品 EMP12EE开发平台 WFT-任务调度工具 Shuffle-刷刷引擎	<b>开发外包服务</b> OS390开发外包服务 AS400开发外包服务 商业智能开发外包服务 应用开发服务外包
<b>业务类咨询</b> 网点精细化管理咨询 流程银行实施咨询 网上银行业务咨询 客户服务中心业务咨询	<b>信贷管理类方案</b> 信用卡业务管理 信用卡业务分析系统 信用卡风险管理 信用卡营销管理系统	<b>业务类方案</b> 第一代理业务系统 企业服务总线ESB 综合前置系统 村镇银行综合业务系统 网上银行 客户服务中心 (Call Center) 短信平台 手机银行	<b>产品实施服务</b> EBS OFSA Hyperion KRM ALGO FERMAT SERBEL DataStage/Informatica COGNOS/BIEE
<b>数据服务类咨询</b> ODS建设规划 数据仓库/数据中心建设规划 业务主题域建模咨询 数据仓库及数据治理咨询	<b>数据服务类方案</b> ODS建设解决方案 数据仓库建设解决方案 数据清理解决方案 数据标准管理解决方案 信息门户解决方案 产品营销分析解决方案 渠道管理分析解决方案 多引擎性能优化解决方案 全渠道渠道建设解决方案 业务经营分析解决方案 统一监管报送解决方案 营销支持解决方案 银行财务分析解决方案 压主报的解决方案	<b>内容类产品</b> 内容管理平台 基础运营 AppFrame-应用开发环境	<b>系统服务</b> 灾备中心建设外包服务 系统集成服务 系统巡检服务 系统运维外包服务
<b>风险管理类咨询</b> 全面风险管理建设规划 RWA实施咨询 风险数据集市建设咨询	<b>管理会计类方案</b> 财务合并解决方案 采购管理解决方案 成本归集解决方案 费用管理解决方案 计划预算解决方案 新准则解决方案 新准则金融工具管理解决方案 银行行台机解决方案 信贷及财富管理解决方案	<b>流程类产品</b> eChain-工作流引擎 SopenFlow-流程引擎 Serviceflow-服务流引擎	<b>信贷管理类产品</b> 信贷管理系统 个人信贷管理系统 消费信贷管理系统 汽车信贷管理系统 押品管理系统
<b>产版实施类咨询</b> EBS财务管理、新准则 OFSA-FXP、ALM Hyperion-财务绩效管理 KRM-ALM ALGO-ALM FERMAT-RWA SERBEL-客户关系管理	<b>CRM类方案</b> 私人银行 (财富管理) 解决方案 客户分析与挖掘解决方案 整合客户关系管理解决方案	<b>商业智能类产品</b> RDP统一数据平台 MLSP-营销管理平台 ETI-Smarter-上IT-决策工具 DataMaster-数据挖掘 DataExchanger-数据交换平台 UALM-认证平台 DataBeautifer-数据质量管理	<b>系统服务类产品</b> CRM类产品 ECF系统 公司客户关系管理 网金客户关系管理 零售客户关系管理 客户忠诚度和积分管理
		<b>系统服务类产品</b> ECI-集中运营治理平台 ESMP-IT服务流程管理系统	<b>数据服务类产品</b> 数据报表平台 管理驾驶舱 绩效管理 风险控制
		<b>系统服务类产品</b> 风险控制平台 测试管理平台	<b>运营服务</b> 性能测试服务 测试技术支持服务 测试培训服务
		<b>系统服务类产品</b> 风险监控平台 测试管理平台	<b>运营服务</b> 网上银行运营服务 POS收单服务

宇信易诚一直遵循“以咨询为先导,以产品为依托,以服务为基础”的核心理念,为客户提供从服务咨询到业务解决方案、自主产品的销售和技术服务全方位的服务。我们很高兴通过几年的努力,公司的核心产品策略在银行业取得了一些成就,公司的客户已包含 2 大政策性银行, 4 大国有银行, 16 家股份制商业银行, 70 多家城商行, 8 家外资银行及众多农

---

村信用社和农村商业银行。

上市以后，宇信易诚不断的学习、调整，取得了一些成绩：首先公司采取了一系列措施完成了产品体系的规划和建设，目前成为业界唯一能够提供全线产品“一站式”服务的供应商；同时我们服务体系也日益完善，最近两年在测试服务、运媒服务方面取得了较大的进展；公司的发展也得到客户的大力支持，合作客户大幅增长，与更多优质客户特别是区域性银行建立了长期合作的战略关系；另外我很高兴跟大家汇报的就是宇信的产品已经成功地走出国门，进入了外资银行，在新加坡、香港等地取得了业务，并在当地获得了良好声誉，这标志着公司很多成熟的产品和解决方案逐渐向跨国方向发展。

2011 年，宇信易诚将做进一步的调控，采取各方面的措施加强公司的运营。一方面强化产品的研发能力和核心竞争能力，加强解决方案的战略规划能力和业务创新能力，希望通过我们的努力拉动和促进客户的业务、战略与发展。另外一方面我们要脚踏实地的做好服务，加强服务能力和客户响应速度，加强运营体系建设提升客户服务水平，把长期的客户服务工作做好做扎实，希望每一个与我们公司合作的客户都满意，这个是我们公司的多年以来发展理念和目标。其实宇信易诚从成立到现在 12 年，我们只做了一件事，就是做了中国金融，我们也将继续做专做好，与中国金融行业共同成长！